



Barcelona Formación



CURSO ESPECIALISTA DE

**E- BUSSINESS:**

**DESARROLLO DE**

**NEGOCIO ON-LINE**

# E- BUSSINESS: DESARROLLO DE NEGOCIO ON-LINE

El curso está dirigido a personas con interés y ganas de aprender a montar un negocio online con éxito y destacar en un mercado muy competido y en constante evolución.

## Modalidad

Te presentamos una formación dinámica y adaptada a tus necesidades, incluyendo sistema e-learning con actividades prácticas para consolidar tus conocimientos y seminarios/masterclasses complementarias presenciales.

## Requisitos

No es necesario una titulación previa ni experiencia en el área, mediante esta formación alcanzaras niveles óptimos para trabajar en el sector.

## Objetivos

- Adquirir los conocimientos y habilidades suficientes para llevar a cabo el desarrollo de un negocio a través de Internet, comprender y desarrollar el conocimiento del entorno en que operan las empresas y cómo los cambios en el entorno influyen en el comportamiento de los consumidores y productores.



## SALIDAS PROFESIONALES

Al culminar este curso tendrás las habilidades necesarias para montar un negocio online garantizando su rentabilidad contemplando todas las variables que un comercio digital implica.

## TITULACIÓN Y BOLSA DE EMPLEO

Al finalizar tu formación, te entregaremos el diploma acreditativo de haber superado con éxito todo tu programa formativo teórico y práctico.

Te informaremos y formaremos en Técnicas de Búsqueda de Empleo, role play de entrevistas laborales, te enseñaremos a crear y a mejorar tu curriculum vitae y formarás parte de nuestra bolsa de empleo exclusiva para nuestros alumnos.



## FÓRMATE Y PREPÁRATE PARA TRABAJAR EN EL EMPLEO QUE SIEMPRE HABÍAS SOÑADO

# MÓDULOS FORMATIVOS

## UD 1. PROGRAMA DE COMERCIO ELECTRÓNICO

- 1.Elementos fundamentales del comercio electrónico. Modalidades
- 2.Los mercados electrónicos
- 3.Oportunidades y retos en el mercado electrónico
- 4.- La red de la elección individual
- 5.Otros servicios en Internet de interés para el comercio electrónico

## UD 2. EL ESCENARIO TECNOLÓGICO

- 1.Evolución y servicios en Internet
- 2.Conectividad
- 3.Intranets y extranets

## UD 3. COMERCIO ELECTRÓNICO ENTRE EMPRESAS (B2B)

- 1.El concepto de B2B
- 2.Tipos de mercados electrónicos B2B
- 3.Clases de actividades comercializadas en el comercio electrónico B2B
- 4.Mercados verticales y horizontales
- 5.La relación en la cadena de suministro (supply chain) en el B2B
- 6.Los e-marketplace

## UD 4. COMERCIO ELECTRÓNICO DE EMPRESA A CONSUMIDOR

- 1.El comercio electrónico B2C (business to consumer)
- 2.Tipos de puntos de venta B2C (business to consumer)
- 3.Los infomediarios

## UD 5. MECANISMOS DE PAGO Y ASPECTOS DE SEGURIDAD EN EL COMERCIO ELECTRÓNICO

- 1.Cuestiones generales sobre el pago a través de Internet
- 2.Sistemas de pago por Internet
- 3.La seguridad en el comercio electrónico

## UD 6. MARKETING EN INTERNET

- 1.Posicionamiento en buscadores
- 2.Publicidad on-line
- 3.Programas de afiliación
- 4.E-mail marketing
- 5.Estrategias off-line
- 6.Marketing Relacional 2.0
- 7.El papel de los social media
- 8.La Social Media Optimization (SMO)

## UD 7. IMPORTANCIA DE LA LOGÍSTICA EN EL CORREO ELECTRÓNICO

- 1.La función logística en el comercio electrónico: entre los condicionantes de la red y las exigencias del mercado
- 2.Las soluciones tecnológica

## UD 8. ASPECTOS JURÍDICOS EN EL COMERCIO ELECTRÓNICO

- 1.Protección de datos
- 2.Ley de Servicios de la Sociedad de la Información y Comercio Electrónico
- 3.Ley General de Telecomunicaciones
- 4.Mecanismos de contratación electrónica

## UD 9. OTROS MODELOS DE NEGOCIO EN INTERNET

- 1.Principios generales del mobile marketing
- 2.M-marketing: principales aplicaciones
- 3.Mobile marketing basado en la localización



**Desde 60 a 300 HRS  
de prácticas profesionales**

## FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Módulo 1. Calidad en productos y atención al cliente\*
- Módulo 2. Primeros auxilios\*
- Módulo 3. Prevención de riesgos laborales\*
- Módulo 4. Orientación e inserción laboral

## TITULACIÓN

Al aprobar con éxito todas las evaluaciones correspondientes al programa formativo del curso de **DESARROLLO DE NEGOCIO ON-LINE** recibirás:

- Titulación Propia del Centro Barcelona Formación que acredita la superación del programa formativo del curso, indicando el número de horas de prácticas profesionales cursadas.
- Diploma de Prevención de Riesgos Laborales\*
- Diploma de Calidad en productos y Atención al cliente\*
- Diploma de Primeros Auxilios\*

\*Programa sujeto a modificaciones y actualizaciones

# METODOLOGÍA DEL CENTRO



El modelo de enseñanza empleado en Barcelona Formación tiene como premisa el **b-learning** que resulta de la combinación exitosa del **Flipped Classroom** (Aula Invertida) y el **Aprendizaje basado en Competencias**.



Mediante el **Flipped Classroom** nuestros estudiantes desarrollan el contenido teórico en la academia con apoyo de nuestros tutores, para luego en seminarios específicos profundizar en conceptos y contenidos más complejos.

Nuestra meta es lograr el *progreso* y *autoconfianza* del estudiante motivándole a la búsqueda del conocimiento siendo ellos los protagonistas del proceso y que el tutor no sea el centro de enseñanza sino el *guía para lograr su objetivo*



El **Aprendizaje basado en Competencias**, busca formar integralmente a los alumnos, estableciendo estrategias que le permitan **saber conocer**: que sean capaces de crear nuevos conocimientos y aplicarlos en ámbitos académicos y personales; **saber hacer**: que los formará para desarrollar eficazmente sus tareas profesionales e incluso personales; finalmente **saber ser**, permitiéndoles ser capaces de interactuar en sociedad y desarrollar aptitudes hacia la iniciativa, liderazgo y la motivación.



El **Design Thinking**, es la estrategia que nos permite tanto a los tutores/profesores como al alumnado buscar soluciones creativas a los problemas que se puedan presentar en el proceso de enseñanza / aprendizaje. Para el logro de estos objetivos empleamos estrategias como desarrollo de preguntas guía o detonadoras, uso de mapas mentales o conceptuales, talleres, foros, estudios de casos.



**E-LEARNING: Tu Tutor**



Nuestra plataforma virtual está diseñada para que nuestros estudiantes puedan acceder desde cualquier dispositivo móvil con conexión a Internet, permitiéndoles así tener el contenido de su curso disponible las 24 hrs.

A través del chat podrán comunicar sus dudas a los tutores, solicitar contraseñas para las evaluaciones o solicitar asesorías para los trabajos de investigación asignados.



## SEMINARIOS Y TALLERES PRESENCIALES

Cada semana nuestros estudiantes tendrán acceso a seminarios, talleres y/o Masterclass presenciales y abiertas para el fortalecimiento de su formación.



## ORIENTACIÓN LABORAL

Todos nuestros estudiantes tienen una sesión de coaching laboral en el que aprenden cómo desarrollar y crear un CV atractivo y cómo llevar una entrevista con éxito. Además, sus currículos estarán en nuestra base de datos disponibles para ser enlazados con nuestras empresas aliadas.



## PRÁCTICAS PROFESIONALES EN EMPRESA

El estudiante tiene la oportunidad de acceder a nuestro programa de prácticas profesionales en empresas especializadas en el campo. Desde 60 a 300 hrs.



En **Barcelona Formación** apostamos por la calidad en la educación y por una gestión exitosa de tu futuro. Buscamos fortalecer tus cualidades profesionales a través de nuestro amplio programa de formación que incluye diversos campos que complementarán tu perfil. Nuestro equipo de profesionales especializado en cada uno de los módulos que impartimos, mediante técnicas de estudio y coaching educativo te acompañará durante todo tu proceso adaptando la metodología a tus necesidades.



"La educación es el arma más poderosa que puedes usar para cambiar el mundo"

Nelson Mandela

*Nuestro principal objetivo es que consigas el tuyo.*



Más de 600 estudiantes al año



72% de nuestros estudiantes consiguen empleo al culminar sus prácticas profesionales

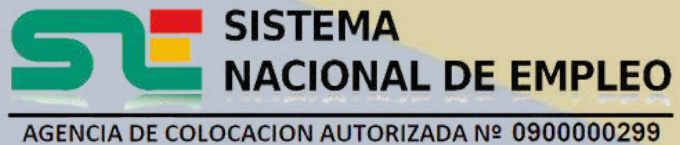


Más de 350 convenios empresariales



Sello de calidad educativa Cum Laude

Gracias a nuestro programa educativo actualizado, cada vez más empresas confían en nuestros estudiantes y servicios; es por esto que el Servicio Público de Empleo Estatal nos ha escogido como Agencia de Colocación Autorizada nº 090000299 reforzando el vínculo entre las empresas y el profesional con el perfil adecuado a su solicitud.



## ¿DÓNDE ENCONTRARNOS?



Ronda de la Universitat, 33, 08007 Barcelona

930 239 886 - 655.51.03.63